



Du

hast deine Ausbildung erst vor kurzem beendet oder stehst kurz davor? Du befürchtest, dort auf Dauer immer der „Azubi“ zu bleiben, dabei **schlummert in dir viel mehr Potenzial** und du brennst darauf, das allen zeigen zu können?! Oder du hast ganz einfach **Lust auf etwas Neues?** Dann möchten wir dich kennenlernen!

Wir

sind ein dynamischer und **ambitionierter Reiseveranstalter** und haben uns mittels einer klaren Positionierung prächtig entwickelt. Gestartet vor zehn Jahren, sind wir innerhalb kurzer Zeit zu einem der führenden Anbieter im Markt-Segment „**Singlereisen**“ geworden und mittlerweile ein etablierter Player.

Zusätzlich führen wir in Zusammenarbeit mit den beiden Lifestyle-Zeitschriften „Men’s Health“ und „Women’s Health“ **exklusiv in Deutschland Fitness-Camps** durch. Dies ist unser zweites Standbein.

In beiden Segmenten wollen wir wachsen.

Deshalb möchten wir dich kennenlernen!

Wir haben unser Markt-Potenzial bei weitem noch nicht ausgeschöpft und möchten weiter wachsen. Damit wir unseren Gästen weiterhin ein hohes Maß an Service ermöglichen können, benötigen wir deine Unterstützung. **Im Verkauf und der Beratung** unserer hochwertigen Reisen sowie **in der Abwicklung**. Bei entsprechender Eignung bzw. Interesse auch im **Produkt-Management**.

Für diese äußerst abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit suchen wir

per sofort Expedient/Touristik-Fachkraft (m/w/d)

in Vollzeit.

Das erwartet Dich

- Arbeiten in einem sehr angenehmen Umfeld
- Kundenkontakt per Telefon und Mail
- Beratung und Verkauf unserer hochwertigen Reisen
- Erstellen von individuellen Angeboten
- Kontakt zu unseren Leistungsträgern (Hotels, Incoming-Agenturen, Fluggesellschaften) im In- und Ausland
- Komplette und eigenverantwortliche Abwicklung unserer Gruppen

- Verkaufssteuerung zur optimalen Auslastung unserer Gruppen
- Überwachen von Storno- und Optionsfristen
- Unterstützung bei der Planung und Ausarbeitung neuer Programme
- Bei Interesse / Eignung parallel Einstieg ins Produkt-Management

Das erwarten wir von Dir

- Abgeschlossene touristische Berufsausbildung in einem Reisebüro oder bei einem Reiseveranstalter.
- Ausgeprägtes, abschlussorientiertes Verkaufstalent mit viel Spaß am Kundenkontakt
- Positives Auftreten verbunden mit Kommunikationsstärke und Kontaktfreude
- Gesunde Portion Ehrgeiz, Mut, Sicherheit im Auftreten und der unbedingte Wille, etwas erreichen zu wollen
- Gute Kenntnisse über den touristischen Markt
- Keine Berührungsängste mit hochwertigen Reisen
- Affinität zum Internet
- Routine im Umgang mit MS-Office v.a. Outlook, Excel und Word
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Fremdsprachenkenntnisse in Englisch, Spanisch-Kenntnisse von Vorteil
- Belastbarkeit, Flexibilität, Teamgeist

Das Beste zum Schluss (das bieten wir Dir)

- Faire Verdienstmöglichkeiten
- Jahreskarte für den Berliner Verkehrsverbund
- Angenehme Arbeitszeiten (Montag – Freitag)
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen
- Viele Vergünstigungen für Deinen privaten Urlaub bis hin zu kostenlosen Flügen und Hotelaufenthalten
- Aktives Mitgestalten in einem der spannendsten Markt-Segmente in der Touristik-Branche
- Frühzeitige Übernahme von Verantwortung
- Viel Gestaltungsfreiraum
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Direkte Wege zur Geschäftsleitung

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inklusive frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung an: personal@adamare-singlereisen.de. Vorab steht dir unser Chef Steffen Butzko unter (030) 44 01 06 462 gerne telefonisch zur Verfügung.